



Wir suchen einen

## Gebietsverkaufsleiter West Bauchemie w/m/d

Für unseren Vertrieb in Deutschland (Schwerpunkt Westdeutschland) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n ambitionierte/n, aufgeschlossene/n Mitarbeiter/in mit sehr gutem Studienabschluss und mindestens drei Jahren Erfahrung im Vertrieb.

Sie sind der Ansprechpartner für unsere Industriekunden, Kunden der Bauindustrie und des Handels sowie für Ingenieur- und Architekturbüros.

Für Sie ist es selbstverständlich, unseren mittelständischen Kunden und Großkunden eine ausgezeichnete technische Beratung und Service zu bieten. Sie leiten den Außendienst des Gebiets West.

### // Hört sich gut an?

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen und Gehaltsvorstellungen an die [jobs@koester.eu](mailto:jobs@koester.eu)

KÖSTER BAUCHEMIE AG  
Frau Claudia Puls  
Dieselstraße 1-10, 26607 Aurich

### // Ihre Aufgaben

- Verkaufsleitung im Gebiet West
- Key Account Management (Betreuung von Schlüsselkunden)
- Neukunden-Akquise und der Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Vertriebsorientierte Kundenbetreuung und -beratung
- Planung und Durchführung von Kundenveranstaltungen und Messen

### // Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung in der Bauchemie / in der Bauindustrie als Bauingenieur und/oder im Vertrieb, vorzugsweise im Direktvertrieb
- Studienabschluss Bauingenieur oder Diplom-Kaufmann / Master of Business Administration
- Erfahrung im Führen von Außendienstmitarbeitern
- kommunikations- und durchsetzungsstarke Führungspersönlichkeit
- akquisitionstarkes und sicheres Auftreten
- unternehmerisches Denken und Handeln